

今、私たちの、私たちによる、私たちのための 新しいビジネスチャンスを開く

……下松工BNWのご案内……

下松工業会ビジネスネットワーク

1、呼びかけ

過去……90年近くにわたる先輩方……多数のオーナー経営者、個人起業の実績がある。
今後……広汎な分野での良質な技術と情報網をもつ退職者が、毎年出てくる。

これらの工業会の知的財産を、朽ち果てるのは勿体無ない。

下松工BNW=会のホームページを中心に、この財産を活用しあう。

新しい事業機会を作っていくための仕掛け。

具体的には；

私たちが提供できる情報(商品、生産、販売、顧客など)と、
登録した法人会員が求めている情報を結合して、プラス展開を実現する。
また、有志によって新しい事業機会を作っていく。
工業会は、それらの成果の一定割合を事業収入(ロイヤリティー)として得る。

2、BNWの背景

卒業生には企業オーナー、個人起業者が多い……100名くらい？

コストダウン、販路開拓、新商品開発等のニーズがある

今後5年間、当会関係では、毎年、200人以上のかたが退職していく。
彼らの活躍の場を設ける

豊富なハードとソフトの情報が流通し始める

3、BNWの目的

下松工業会を中心とするネットワークによって、以下のことを行う。

- 会員が必要とする情報(input情報)の収集
- 会員が提供できる情報(output情報)の流通
- 会員同士のビジネスマッチングと事業化支援
- コンサルティングの提供
- BNW自身による事業の企業化

4、BNWの構成

- 情報を提供したい工業会員の有志……個人、法人、団体、個人事業主、
- 情報を利用したい工業会員の有志……法人、個人事業主、団体
- BNWに協賛していただく外部の法人、個人(コンサル等を含む)
- BNWの運営スタッフ

5. BNWの運営と進め方

担当スタッフ選任

9/7決定 = 本部: 槌尾専務理事、運営担当: 小林幹事・栗田幹事、
ホームページ担当: 橋本理事、会計担当: 栗田幹事。

下松工業会のURLの中に「BNW案内ホルダー」開設 済み

BNW会員の募集 工業会報で告示する…5月済み

BNWに申込む 企業名または個人名、所在地、Eメールアドレスなど
常時、受付中

BNW専用の銀行口座を開設…9/19済み

登録シートを希望者にmail送信する…10月初旬

- ・あなたが提供してほしい情報
- ・あなたが提供できる情報
- ・困っていること
- ・売りたい製品
- ・ の市場・販売チャンネルを持っている
- ・ の技術・ノウハウがある
- ・ のサービスが提供できる

会員:登録シートの返信 この2つは、同時に行う事。締め切り:10/末。
会費の払込み BNWに年間会費を払込む: 郵便局または西京銀行の口座に。

スタッフ:会員の登録 10/末日処

「会員の情報ホルダー」を開設する 10/末ころ

登録された会員だけがアクセスできる
ホルダーへの登録は、運営スタッフがやる

会員にID/PWをmail連絡する

情報の流通開始 11/上旬目処

(会員の情報閲覧)

要対策事項:
・法人会員のニーズ情報を広げていく必要がある
・次の段階では、外部スタッフの充実

ビジネスマッチング

会員から本部に問合せが入ったら、関係情報を紹介する。
新規ビジネスになりそうな場合は、本部が仲介して3者で「事業化調査契約」を交わす。
「事業化調査」の内容、期間、成果配分、費用負担などは、3者が協議して個別に決める

成功報酬

事業として発足した場合には、3者が協議して、一定の成功報酬を工業会BNWに支払う
BNWへの対価は、売上額、利益額、それぞれの貢献度合いなどを勘案して決める。

以上